

Detting & Marmot verfügt über ein breit gefächertes Premium-Portfolio im Bereich Spirituosen-, Schaumweine- und Weine. Als innovatives Schweizer Unternehmen mit exzellentem Ruf sind wir stolz auf unsere Traditionen und unsere Leidenschaft für Qualität.

Wir glauben fest daran, dass der Erfolg auf dem Engagement und der Begeisterung unserer Mitarbeiter beruht. Unser dynamisches und inklusives Arbeitsumfeld gibt Dir die Chance, Deine Fähigkeiten voll auszuschöpfen und Deine beruflichen Träume zu verwirklichen. Bei uns erlebst Du Teamarbeit in einem familiären Umfeld, das Deine persönliche und berufliche Entwicklung stetig fördert.

Komm zu Detting & Marmot und werde Teil eines Teams, das Deine Ideen schätzt und Dich auf Deinem Weg unterstützt.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir eine/n:

## Sales Representative, Spirituosen und Wein, im Grossraum Zürich (m/f/d)

### Deine Hauptaufgaben:

- Betreuung bestehender Kunden in folgenden Bereichen: HoReCa, Bars (exkl. Stadt Zürich), sowie Getränkehändler, Fine Wine Sellers, Cash & Carry Märkte und weitere Kundenkategorien im Bereich ON- und OFF Trade (ohne Key Accounts)
- Kunden-Neuakquisition in den obengenannten Bereichen zwecks Ausbaus der Distribution unseres Kernsortiments
- Planen und Durchführung von Degustationen und Tastings mit Kunden, und bei Kunden für die Endkonsumenten
- Durchführung von Schulungen
- Aktiver Verkauf und Durchführung von geplanten Aktionen, Aktivierungen und Promotionen unserer strategischen Brands
- Teilnahme an Messen und Ausstellungen (einzelne Wochenende- und Abendeinsätze)
- Kunden-Sortimentskontrolle, -pflege und -erweiterung unter Einsatz unseres CRM-Systems sowie MES-Ausbau (Minimum Execution Standards)
- Kundendatenpflege im CRM
- Planung der eigenen Kundentermine unter Berücksichtigung der CRM-Vorgaben sowie Bearbeitung von administrativen Aufgaben
- Unterstützung beim Budgetprozess (Umsatzbudget)
- Unterstützung des Marketingteams mit Ideen bei der Etablierung von Aktivitäten

### Unsere Anforderungen:

- Fundierte Kenntnisse über Weine und deren Herkunft, Herstellungsprozesse und Geschmackseigenschaften
- Mehrjährige Verkaufserfahrung Grossraum Zürich (muss nicht Spirituosen sein, Wein wäre von Vorteil)
- Deutsche Sprache fließend, in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Beratungskompetenz
- Freundliches und gepflegtes Auftreten
- Kundenorientierung und Servicebereitschaft
- Fähigkeiten zur Durchführung von Tastings und Schulungen
- Flexibilität und Bereitschaft zu Wochenend- und Abenddiensten
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit
- Fahrausweis

## Was wir Dir bieten:

- Ein erfolgreiches Unternehmen mit flachen Hierarchien und direkter Kommunikation, in dem Du wirklich etwas bewirken kannst
- Flexible Arbeitszeiten mit einem hohen Anteil an Selbständigkeit (40 Stunden Woche)
- Geschäftsfahrzeug zum Privatgebrauch
- Vergünstigung auf den Bezug eigener Produkte
- Diverse Vergünstigungen (private Automietung, Hotelbuchungen bei Swiss Deluxe Partner Hotels, Brands for Employees, etc.)
- Vorzugskonditionen beim Einkauf bei unseren Partnern
- Tickets für Events in der ganzen Schweiz (oftmals VIP)
- Rabatte bei unseren Partnern im Greenhouse in Dietlikon
- Beteiligung am Kauf deines Privathandys
- Flottenrabatt beim Leasing eines Privatfahrzeuges
- Gratisparkplätze

Lass uns gemeinsam die Zukunft gestalten und Deine Karriere auf das nächste Level bringen!

Interessiert? Wir freuen uns über deine Bewerbungsunterlagen unter [bewerbung@dettling-marmot.ch](mailto:bewerbung@dettling-marmot.ch).